

CHARGÉ.E DE DÉVELOPPEMENT H/F

Référence DLG-14

LES CONDITIONS

- Type de contrat : CDI
- Temps de travail : temps plein
- Prise de poste au plus vite
- Lieu de travail : Caen
- Poste ouvert aux travailleurs handicapés
- Télétravail
- 10 RTT par an
- Salaire : 36 000 € brut par an
 - + Variable
 - + Tickets restaurants (60% prise en charge employeur)
 - + Mutuelle entreprise
 - + Participation, Intéressement, Abondement
 - + Possibilité d'actionariat salarié

QUI SOMMES-NOUS ?

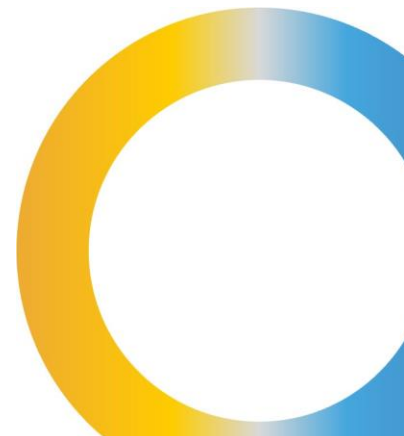
Avec **28 sites** dans toute la France, **CFDP** est un **Assureur indépendant** de protection juridique pour les professionnels et les particuliers. Spécialiste de référence dans la prévention des risques juridiques et la résolution amiable des différends, son expertise juridique et sa proximité relationnelle sont les atouts mis en avant au quotidien par ses **230 salariés**. Avec ses **139 000** renseignements juridiques et ses **37 000** litiges en gestion déclarés, la société a atteint un chiffre d'affaires de **80 Millions** d'euros en 2023. Performances rendues possibles grâce à ses collaborateurs et ses **2 500** distributeurs courtiers !

VOS MISSIONS

En tant que **Chargé.e de développement**, vous évoluerez dans un contexte alliant vos connaissances en Droit et vos capacités de développeur commercial. Au sein d'une équipe de **5 personnes**, vous participerez au rayonnement de notre entreprise à travers une multitude d'actions que vous mènerez avec agilité et polyvalence.

Vos missions s'articulent autour de 2 axes majeurs :

- **Le développement et le suivi du chiffre d'affaires d'un portefeuille d'intermédiaires d'assurances** (80% du temps de travail) :
 - Prospecter et animer votre réseau d'intermédiaires d'assurances (courtiers/agents),
 - Développer le chiffre d'affaires de votre portefeuille,
 - Elaborer et suivre le budget de votre périmètre,
 - Suivre les comptes stratégiques de votre portefeuille,
 - Elaborer les rapports d'activité destinés aux courtiers,
 - Analyser la rentabilité de votre portefeuille.



- **La gestion juridique des dossiers de nos assurés** (20% du temps de travail) :
 - Réaliser l'analyse juridique du dossier,
 - Gérer les contentieux de nos assurés,
 - Rechercher les solutions alternatives dans la gestion amiable des dossiers (MARD),
 - Assurer le suivi de votre portefeuille de contrats.

Vous serez également amené.e à participer à la construction des projets communs au sein de l'équipe et de l'entreprise.

VOTRE PROFIL

De **formation supérieure en droit (Master 2)** et doté(e) d'un réel **talent relationnel**, vous êtes capable d'**animer**, d'**prospector** et de **développer**, dans une grande autonomie, un réseau d'intermédiaires d'assurances (courtiers et agents). Votre connaissance du tissu assurantiel local est indispensable.

Enfin, votre **état d'esprit entrepreneurial**, votre **engagement**, votre **énergie** et votre **polyvalence** seront les atouts de votre réussite.

Une première expérience commerciale dans le domaine de l'assurance est souhaitée.

Rejoignez-nous en adressant votre

CV à

recrutement@cfdp.fr

